

La coopérative GIROPHARM annonce l'acquisition d'APOTHERA (Pharma Santé Développement Groupe)

**Ensemble, ils entendent constituer le premier
groupement coopératif de pharmacies en France**

Paris, le 23 septembre 2024 – GIROPHARM, groupement coopératif majeur dans le secteur des enseignes de pharmacie, annonce l'acquisition d'APOTHERA (Pharma Santé Développement Groupe) anciennement détenu par les fonds CONNECT PRO, SOFIPACA, SMALT CAPITAL, Société Générale Capital Partenaires et le management. Ensemble, ils entendent constituer le premier groupement coopératif de pharmacies en France avec 9,2% du marché officinal français, et ainsi participer activement à la consolidation du secteur.

Cette acquisition stratégique permet à GIROPHARM, en partenariat avec APOTHERA, d'élargir son réseau, d'optimiser ses services pour répondre encore mieux aux besoins des pharmacies indépendantes et renforcer l'accompagnement santé des patients. APOTHERA, avec ses solutions performantes de développement (Centrale d'achats pharmaceutique, Marque propre, Organisme de formation, Société de regroupement aux achats) et ses valeurs partagées d'excellence et de proximité, vient ainsi compléter et renforcer l'offre de GIROPHARM.

APOTHERA, groupement de 1 300 pharmaciens dont 450 pharmacies fédérées en SRA (Société de Regroupement à l'Achat) accompagne les pharmaciens avec des solutions visant à améliorer la rentabilité de leurs officines et à développer leurs compétences. Doté d'une centrale d'achats pharmaceutique, une marque propre réputée (NEP LA MARQUE) et un organisme de formation, APOTHERA offre des outils de développement performants pour l'officine.

Coopérative de pharmaciens 100% indépendante, et quatrième enseigne de pharmacies en France, GIROPHARM regroupe plus de 500 pharmacies et réalise un chiffre d'affaires cumulé de plus d'un milliard d'euros. Près de 97% de son réseau est certifié ISO 9001-QMS Pharma®, garantissant ainsi un niveau d'excellence dans l'accompagnement des patients au sein du réseau. Leader de la pharmacie de services santé en France, GIROPHARM se positionne à l'avant-garde en matière de vaccination, d'entretiens pharmaceutiques et de dépistage, tout en étant pionnier dans le domaine des services digitaux et de santé connectée.

Défendre l'indépendance des pharmaciens tout en mutualisant les ressources

Dans un contexte de concentration croissante du secteur, ce rapprochement représente un atout majeur pour relever les défis de la profession en mutualisant les ressources et les investissements.

La préservation de l'indépendance des pharmaciens reste la priorité de GIROPHARM. « *Les pharmaciens doivent rester maîtres chez eux, tout en bénéficiant des ressources et des services innovants développés par le groupement* », souligne Gilles Unglik, Pharmacien et Directeur Général de GIROPHARM, en charge de l'opération. « *Les actionnaires du Groupe restent les pharmaciens, garantissant ainsi son indépendance et son engagement autour d'une vision commune de la pharmacie.* »

Un rapprochement gagnant-gagnant pour contribuer activement à la consolidation du secteur

Ce rapprochement s'inscrit dans la continuité de développement stratégique des deux réseaux, visant à offrir des solutions toujours plus performantes et adaptées aux pharmaciens. Grâce à cette opération, leurs adhérents bénéficient désormais :

- D'une puissance de négociation renforcée, grâce à un réseau élargi, avec près de 1800 pharmacies partenaires à travers la France, assurant par là même un maillage national.

- D'une expertise consolidée en matière de distribution, de produits et de services.
- D'une capacité accrue pour innover et proposer des solutions personnalisées aux pharmacies et à leurs patients.
- D'un organisme de formation permettant d'accompagner les adhérents dans le développement de leur compétence et les nouvelles missions.

Ce rapprochement vise à permettre à la pharmacie indépendante de rester le réseau de distribution pharmaceutique et d'accompagnement privilégié pour les patients grâce à une offre enrichie de services, tout en renforçant son attractivité pour les laboratoires.

Dans un contexte de fortes mutations du secteur pharmaceutique, GIROPHARM, initie avec APOTHERA, la création d'un groupe solide et fédéré, pourvoyeur de solutions innovantes, et anticipant ainsi les besoins de la santé de demain.

Il est à noter que Julien DAOU et Stephan ODIER, actuels Dirigeants APOTHERA, viendront apporter leur support, aux côtés de Gilles UNGLIK et Luc PRIOUZEAU, dans la construction de ce nouveau groupe.

Luc Priouzeau, Pharmacien titulaire et Président Directeur Général de GIROPHARM déclare : « *Nous sommes ravis d'accueillir d'APOTHERA au sein de la famille GIROPHARM. Ce rapprochement est une étape majeure dans notre ambition de devenir le partenaire de référence des pharmacies indépendantes, et contribuer à initier la dynamique de consolidation nécessaire du secteur* ». « *En adoptant une stratégie commune, nous renfonçons la puissance de notre collectif, offrant ainsi des avantages compétitifs significatifs. En fédérant tous nos adhérents, nous préservons l'indépendance de chaque pharmacie membre et nous offrons des moyens supplémentaires pour garantir le maillage territorial des officines. Ensemble, nous serons en mesure d'offrir une gamme de services encore plus complète et innovante, tout en restant fidèles à nos valeurs de proximité et notre engagement pour la santé des patients.* »

Gilles Unglik, Pharmacien et Directeur Général Opérationnel de GIROPHARM, complète : « *ce rapprochement très complémentaire, va permettre de répondre de façon pleine et entière aux besoins des pharmaciens, quel que soit leur typologie et leur profil. A travers cette opération, nous allons créer le meilleur des deux mondes, un groupe cohérent, une nouvelle voie dans la distribution et le retail en pharmacie pour développer les performances de nos adhérents et apporter une qualité de services complète aux patients* ».

Stephan Odier, Jean-Philippe Besse, Julien Daou, Dirigeants d'APOTHERA, ajoutent : « *Rejoindre GIROPHARM est une formidable opportunité pour le Groupe et ses adhérents. Nous partageons la même vision de l'avenir de la pharmacie et cette union va nous permettre de bénéficier de synergies importantes pour continuer à innover et à offrir le meilleur service possible à nos pharmaciens et à leurs patients.* »

Rémy Garello, Directeur Général de Connect Pro, actionnaire sortant d'Apothéra : « *Nous sommes fiers d'avoir mené une stratégie ambitieuse de consolidation ces 5 dernières années ayant permis au groupement Apothéra d'atteindre plus de 1.300 adhérents et de proposer un panel de service très large. Nous sommes convaincus que le rapprochement avec GIROPHARM marquera une nouvelle étape déterminante dans le développement de la pharmacie de services en France.* »

Les chiffres clés du nouveau groupe :

- Plus de 100 salariés répartis entre Bezons, Brive, Châteauroux, Marseille, Orléans, Rungis et sur le terrain au service de 1 800 pharmacies adhérentes réparties sur toute la France
- Près de 13 000 collaborateurs officinaux
- 9,2% du marché officinal français
- 4 milliards d'euros de CA cumulés par les officines adhérentes
- Une marque propre NEP La Marque de + de 200 références

Les chiffres clés du pré-regroupement :

APOTHERA

- 1300 adhérents ; 3 Mds de CA cumulés ; 450 pharmacies adhérentes à la SRA
- 1 Centrale d'achats pharmaceutique
- 1 Marque propre, NEP LA MARQUE avec + de 200 références
- 1 organisme de formations
- 30 salariés

GIROPHARM

- 500 Pharmacies adhérentes coopératrices, 1,2 Mds € de CA cumulés
- 100% des pharmacies identifiées (250 à l'enseigne)
- 400 pharmacies possédant la carte de fidélité Giropharm (550.000 patients encartés)
- + 30% d'actes vaccinaux vs moyenne France
- 97 % des pharmacies certifiées ISO 9001 QMS Pharma
- 75 salariés

Liste des intervenants :

Cédants :

- Connect Pro – TURENNE Groupe (Franck Paoli, Damien Garau, Déborah Jarjaye, Rémy Garello)
- Sofipaca (Paul Tabourin)
- Smalt Capital (Julien Jorge)
- Société Générale Capital Partenaires (Florence Guilas)

Conseils Cédants

Avocats Corporate : Lamartine Conseil (Sophie Gsell, Myriame Amar)

Management : Stephan Odier, Jean-Philippe Besse, Julien Daou

Acquéreur : GIROPHARM (Luc Priouzeau, Gilles Unglik)

Conseils Acquéreurs :

Avocats Corporate : Cabinet Bignon Lebray (Caroline Cazaux Justine Langer, Alban Van de Vyver)

A propos de Connect Pro (Turenne Groupe)

Né en 2007 à Marseille de la rencontre entre deux chefs d'entreprise régionaux et du constat des difficultés rencontrées par les dirigeants de PME souhaitant transmettre leur société, Connect Pro se positionne notamment sur le créneau de la transmission / reprise d'entreprise avec un modèle spécifique : à la fois des prises de participation souvent majoritaires, et un accompagnement – dans la durée – des dirigeants, comme en témoigne cette opération.

Connect Pro accompagne ainsi depuis 2007 les PME de la région Sud dans leur développement et leur transmission avec plus de 70 M€ de capitaux levés, et permet non seulement de maintenir des savoir-faire régionaux mais aussi de créer de la valeur et de l'emploi dans la région.

En septembre 2022, Connect Pro a rejoint Turenne Groupe, l'un des leaders du capital investissement en France. Acteur indépendant détenu par ses équipes, Turenne Groupe gère près de 2 Md€ et accompagne +300 entreprises. Ses équipes composées de 85 professionnels (dont 70 investisseurs) sont implantées à Paris, Lille, Lyon, Marseille, Nice, Bordeaux et Nantes.

Contact : remy.garello@connect-pro.fr

Pour plus d'informations : www.connect-pro.fr / www.turennecapital.com

A propos de Sofipaca

Depuis 1984, SOFIPACA, filiale des Caisses Régionales de Crédit Agricole Provence Côte d'Azur et Alpes Provence, a accompagné plus de 300 PME et ETI situées en région PACA dans leurs projets de Capital développement, Capital transmission ou Recomposition d'actionnariat.

SOFIPACA gère plus de 125 millions d'euros dont 70 millions d'euros de fonds propres qu'elle investit dans des entreprises du territoire, avec comme vocation de contribuer à leur développement. Les capitaux que nous investissons sont issus de nos Fonds Propres, et n'ont à ce titre aucune contrainte de temps ; privilégiant le rythme économique de l'entreprise aux exigences de bailleurs de fonds variés.

Equipe réactive et indépendante, investisseur financier de long terme et actionnaire minoritaire actif, SOFIPACA s'adapte aux projets de chaque entreprise avec un accompagnement des dirigeants dans la mise en œuvre de leur stratégie de croissance, sans immixtion dans la gestion.

Fidèle à ses valeurs, SOFIPACA déploie un modèle d'investisseur qui allie proximité, capital patient, accompagnement et responsabilités. Nous accompagnons actuellement une quarantaine de sociétés basées essentiellement en Région Sud.

SOFIPACA fait partie de l'écosystème puissant du Capital Investissement du Crédit Agricole qui regroupe les structures d'investissement sur fonds propres régionales (Socadif, Carvest, C2AD, Sofipaca, Sofilaro, GSO Capital, Unexo et Nord Capital) et la structure nationale (IDIA).

Ensemble, elles sont un des premiers acteurs du Capital Investissement minoritaire en France avec 6,5 Mds€ investis dans plus de 1,000 participations. SOFIPACA, qui intervient habituellement sur des tickets entre 1 et 7 M€ peut investir jusqu'à 50 M€ en co-investissant avec ces structures. Cet écosystème permet également d'apporter un réseau d'affaires et d'expertises mis à disposition des entreprises accompagnées.

A propos de SMALT CAPITAL

Créée en 2000, Smalt Capital est une société de gestion qui accompagne financièrement, techniquement et humainement les dirigeants d'entreprises et les développeurs de projets de tous secteurs dans leurs différentes étapes. L'entreprise se positionne sur deux métiers clés : le capital-investissement, que cela soit en phase d'amorçage, de développement, ou de transmission et le financement d'infrastructures dans les énergies renouvelables depuis 2022. Reconnue pour son approche territoriale et de proximité, la société de gestion propose des solutions d'investissement pour les investisseurs privés et les investisseurs institutionnels. Smalt Capital est signataire des PRI, Principes pour l'Investissement responsable depuis 2016, et signataire de la Charte d'engagement des investisseurs pour la croissance de France Invest depuis 2018.

Contact : aldumas@smaltcapital.com

Pour plus d'information : www.smaltcapital.com

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/smalt-capital/>

A propos de Société Générale Capital Partenaires

Société Générale Capital Partenaires (SGCP) accompagne les dirigeants actionnaires de PME et ETI dans une démarche de développement et de proximité. SGCP prend des participations minoritaires au capital des entreprises, pour des montants compris entre 1 et 35 M€ dans des contextes variés : développement par croissance externe ou organique, transmission du capital, recomposition de l'actionnariat, optimisation de la structure financière. Chaque année, les équipes de SGCP, implantées à Paris, Lille, Strasbourg, Lyon, Marseille, Bordeaux et Rennes investissent entre 150 et 200 M€ dans une vingtaine d'opérations, confirmant leur engagement durable au service du financement des entreprises et de l'économie.

Plus d'informations sur <https://capitalpartenaires.societegenerale.com>